

i-punkt: Spielend gut verkaufen

In **szenischen Workshop-Formaten** fokussieren wir unterschiedliche Lernziele, die den Teilnehmern helfen sollen, sich selbst und ihre Produkte/Dienstleistungen spielend gut zu verkaufen. Denn ob Verkaufs- oder jede andere berufliche Situation - wir stehen kommunikativ gesehen immer auf einer „Bühne“ und spielen Rollen. Wir übersetzen solche Situationen in szenisches Spiel und **schärfen die (Selbst-)Wahrnehmung für das tägliche berufliche Rollenspiel**. Denn die Kunst des (Berufs-) Lebens liegt darin, innere und äußere Rollen zu erkennen und sie, wie ein Regisseur, zielorientiert zu steuern. - Und dies immer auf der Grundlage von **Authentizität** und einem **positiven Blick auf die eigenen Ressourcen**.

Stimme & Ausdruck

Unsere Trainings vermitteln das Handwerkszeug für eine **gesunde, belastbare Sprechstimme**, die überzeugend, „stimmig“ und ausdrucksstark ist.

Die Teilnehmer lernen besser „anzukommen“ mit dem, was sie sagen und wie sie es sagen.

Und sie erfahren, was es heißt, **Spaß daran zu haben, sich zu zeigen und gehört zu werden**.

360 ° WorkshopTheater

360 Grad Theater eröffnet die **Rundum-Perspektive** auf Haltungen, Motive und **Rollenbilder**, z.B. in einer Verkaufs-Situation: Welche Motive und Befindlichkeiten leiten den Kunden, welche den Verkäufer?

Schauspieler machen das „innere Theater“ transparent, und die **Workshop-Teilnehmer** werden **zu Regisseuren** ihrer Rollen.

Kontakt

Wir machen Ihnen eine Szene - Lassen Sie uns darüber sprechen!



Ihre Ansprechpartnerin:

Dr. Claudia Borowy
Fon 030. 50 36 75 58
Mobil 0172. 317 60 23
E-Mail info@inszenio.de

Internet www.inszenio.de

Kreativ-Training

„Seien Sie einfach mal ein bisschen kreativ...“ - manchmal leichter gesagt als getan.

Mit **Methoden und Techniken des Improvisationstheaters** beleben wir die Kreativität und Spontaneität der Teilnehmer.

So lassen sich **Blockaden im Kopf lösen** und die verbale Schlagfertigkeit in unvorhergesehenen Situationen trainieren.

Präsentations-Coaching

Eine erfolgreiche Präsentation überzeugt durch einen **schlüssigen** dramaturgischen **Spannungsbogen** und durch eine **authentische, unterhaltsame Performance**.

Alle Bausteine trainieren wir im Einzelcoaching mit individuell abgestimmten Methoden: Handwerkliche Grundlagen des **Story Telling** und der persönlichen (Bühnen)Präsenz.

Clowns-Workshop

Clowns gehen staunend und neugierig durch die Welt, sie sind erfrischend naiv, ehrlich und dabei immer liebevoll.

Wir lassen Teilnehmer **den Clown in sich entdecken** und zeigen, wie die „rote Nase“ Haltungen, Sichtweisen und die Art zu kommunizieren verändern kann.

Wir öffnen den Blick auf die **Potenziale des Lachens** und des Humors als Erfolgsmittel in der beruflichen Kommunikation.

Nutzen und Mehrwert

- ▶ **Nachhaltiger Lernerfolg** durch emotionales, sinnliches Erleben
- ▶ **Spielerisches Lösen von Lernwiderständen** und Blockaden
- ▶ **Aktivierung und Motivation** der Teilnehmer durch interaktive szenische Arbeit mit professionellen Schauspielern
- ▶ Spezifische Formate für Kleingruppen-Workshops und Einzelcoachings

Einsatzfelder

- Verkaufstraining
- Kommunikationstraining
- Präsentationstraining
- Teambuilding

